

**MAIS
QUE FAIT
CEGID POUR
LES PME ?**



Cegid
VOUS AVANCEZ NOUS AVANÇONS

rendez-vous sur www.cegid.fr

GESTION - PAROLES DE PME - ECONOMIE / STRATEGIE - BOÎTE À OUTILS

Quand le logiciel se consomme comme un service

Le logiciel s'acquiert désormais de plus en plus comme un service, en fonction des besoins. Avec des avantages visibles : la flexibilité, le coût réduit et la facilité d'installation.

Le sigle SaaS est encore peu usité dans les entreprises, encore moins dans les PME. Sa déclinaison « Software as a service » est un peu plus connue. Mais le concept qui se cache derrière est simple : consommer le logiciel comme un service. Tout comme on loue un véhicule au lieu de l'acheter : on bénéficie des mêmes fonctionnalités mais le mode de facturation diffère. Cette évolution, que l'on connaît depuis longtemps dans le monde automobile, touche désormais les logiciels. Autrement dit, le modèle classique de consommation de logiciels bascule vers la flexibilité : l'entreprise n'acquiert plus une licence par poste de travail mais paie une redevance, en fonction de ses besoins et de sa consommation.

Pour une entreprise, cette approche présente au moins trois avantages. Le premier est la possibilité d'étaler les charges, qui sont souvent lourdes lorsque l'on s'équipe. C'est vrai pour les entreprises en création qui doivent dégager des ressources pour acquérir des licences logicielles pour chaque utilisateur, en conformité avec le respect du droit de la propriété intellectuelle, mais c'est également vrai pour les entreprises plus matures lorsque se pose la question de faire évoluer un parc de logiciels pour le moderniser. Le second avantage réside dans la facilité d'installation, de paramétrage. Là encore, les ressources internes (informaticiens) se trouvent dégagées pour se concentrer sur des tâches à plus forte valeur ajoutée. En outre, les difficultés d'intégration d'une nouvelle solution avec les applications existantes se trouvent atténuées. En effet, contrairement au modèle d'achat

en licences, la consommation de logiciel comme un service ne nécessite pas l'installation d'une infrastructure spécifique, une interface web suffit le plus souvent pour accéder à l'application. C'est également un gage de sécurité dans la mesure où l'éditeur investi dans ce domaine, ce qui n'est pas toujours le cas des PME.

Le troisième atout de cette approche concerne l'évolutivité du système d'information : il est en effet plus aisé de changer de version de logiciel. C'est même un facteur de compétitivité essentiel pour les PME dans la mesure où les évolutions proposées par les éditeurs intègrent des fonctionnalités qui rendent l'utilisateur plus productif. Cette approche ne dispense toutefois pas le responsable informatique ou le dirigeant d'entreprise de bien vérifier les éléments contractuels qui lient l'entreprise à son éditeur, de contrôler ses coûts et de bien évaluer ses besoins avant d'investir.

L'élément accélérateur de la diffusion des offres a été, et sera de plus en plus, l'accès à Internet haut débit. Selon la dernière étude annuelle de BNP Paribas Lease Group, publiée en début 2006, 89% des PME françaises de 6 à 200 salariés sont connectées à Internet à haut débit. Résultat : selon une analyse du cabinet d'études Gartner, publiée en octobre 2006, les ventes de logiciels comme un service devraient représenter 25 % du chiffre d'affaires pour des éditeurs de logiciels d'ici 2011, contre 5 % en 2005. Une telle perspective devrait inévitablement ouvrir le spectre des offres, notamment vers une déclinaison d'applications par métiers. Ce qui ne peut que séduire les PME.

Retrouvez tous les articles que Cegid met à la disposition des PME sur :

<http://www.cegid.fr/pme>

Notre objectif est d'aider les entreprises à vivre et à grandir en se surpassant et en relevant de nouveaux challenges pour apporter le meilleur d'elles-mêmes à leurs clients, collaborateurs, actionnaires et partenaires.

Contact

Siège Cegid SA
52 quai Paul Sédallian
69279 LYON CEDEX 09
FRANCE

Tél. : +33 (0)4 26 29 50 00

Fax : +33 (0)4 26 29 50 50

cegid@cegid.fr